

Servihabitat ofrece un cheque de hasta 1.000 euros de ayuda para afrontar los primeros gastos de notaría en una selección de inmuebles

- *Bajo el nombre “Cheque ayuda para los gastos de notaría”, la promoción incluye más de 17.000 activos distribuidos por todo el territorio nacional e incide en varios segmentos del mercado con producto de distinta índole*
- *La nueva campaña pone el foco en el cliente particular y estará activa hasta finales de septiembre*

Barcelona, 4 de septiembre de 2023.- Servihabitat, *asset manager* multiproducto y multicliente de referencia en la gestión de activos inmobiliarios y financieros, ha puesto en marcha una campaña comercial que ofrece un cheque de hasta 1.000 euros de ayuda para que los compradores puedan afrontar los primeros gastos de más de 17.000 activos repartidos por todo el territorio nacional. Concretamente, la promoción ofrece un cheque de 750 euros para compraventas de importe entre 50.000€ y 100.000€ y, uno de 1.000 euros para operaciones de importe superior a 100.000€.

Gracias a la capilaridad y el conocimiento local de la Compañía junto con su potencia comercializadora, la iniciativa **“Cheque ayuda para los gastos de notaría”** pretende poner el foco en el cliente particular e incluye variedad de inmuebles con el objetivo de seguir dinamizando todos los segmentos del mercado. En detalle, se destacan en la promoción alrededor de 7.800 plazas de parking, unas 3.000 viviendas, más de 1.850 locales, 400 trasteros, y, más de 200 oficinas y naves industriales.

La campaña también abarca producto de suelo, con más de 3.650 activos incluidos, entre los que destaca una amplia selección de terrenos urbanos y solares – con 2.138 unidades incluidas en la promoción-.

Esta iniciativa se inició el pasado 24 de agosto y estará activa hasta el 28 de septiembre del 2023.

La información sobre esta campaña, así como toda la selección de activos que incluye se puede consultar en este enlace:

<https://www.servihabitat.com/es/chequesgastosnotaria>

Sobre Servihabitat

Servihabitat es el *asset manager*, multiproducto y multicliente de referencia del mercado español. La Compañía ofrece servicios avanzados de gestión de carteras de crédito *corporate* e hipotecario, así como de gestión y comercialización de activos inmobiliarios, a lo largo de toda la cadena de valor o de forma modular. La experiencia de más de 30 años en el mercado y el elevado volumen de activos vendidos consolidan la posición del *asset manager* al frente del sector.

La potencia comercializadora, la capilaridad territorial, una cultura basada en el análisis del dato para la toma de decisiones, la innovación en las estrategias de gestión y el profundo conocimiento del mercado son algunos de los pilares que contribuyen al éxito en los resultados de Servihabitat y de sus clientes.

Para más información:

Montse Castellana / mcastellana@tinkle.es / 679 98 33 10

Eva Anaya / eanaya@tinkle.es / 659 72 04 83